

Acal BFi ist ein europaweites Technologieunternehmen für elektronische und optische Produkte. Aufgeteilt in verschiedene Geschäftsbereiche entwickelt und vertreibt Acal BFi kundenspezifisch technologische Lösungen. Die Kunden schätzen Acal BFi's Expertise, Kompetenzen und Netzwerke, um für Ihre Produkt-Designs, Prototypen und Produktionsanforderungen die besten Lösungen zu erhalten. Acal BFi unterstützt Kunden über den gesamten Entwicklungsprozess – von der Produktauswahl und der Technologieintegration, bis hin zur Lösung komplexer Entwicklungsaufgaben. Logistisch unterstützt Acal BFi die Serienproduktion.

***Bist du bereit, unsere Erfolgsgeschichte mitzugestalten? Werde Teil unseres erfolgreichen Unternehmens und gestalte aktiv unseren Vertrieb mit!***

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen teamfähigen und kundenorientierten:

## Techn. Vertriebsmitarbeiter/ Field Sales Engineer (m/w/d)

### ***Unser Angebot***

- Es erwartet Dich eine offene und persönliche Unternehmenskultur in einem international ausgerichteten Unternehmen mit kurzen Kommunikationswegen
- Ein zukunftssicherer Arbeitsplatz mit attraktiven Konditionen
- Eine interessante und abwechslungsreiche Aufgabe mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Eine intensive Einarbeitung und Unterstützung seitens Deines Teams
- AcaLearning Academy: Individuelle fachliche und persönliche Weiterentwicklung, u.a. durch LinkedIn Learning Kursangebot

### ***Darüber hinaus bieten wir***

- Arbeitsort: in einer unserer Niederlassungen Frankfurt/ Dietzenbach oder München/ Gröbenzell
- Mobiles Arbeiten möglich
- Neutraler Firmenwagen
- Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersversorgung
- Jobrad-Leasing-Angebot mit Arbeitgeberzuschuss
- Firmenfeste (z.B. Sommerfest, Weihnachtsfeier) und Events (z.B. Firmenlauf)
- Interne Kantine mit vergünstigtem Speisenangebot sowie kostenlose Getränke
- Kostenlose Parkplätze

### ***Deine Aufgaben:***

- Beratender technischer Vertrieb vorwiegend im Außendienst mit eigenverantwortlicher Übernahme eines ausgewählten Kundenstammes und dessen kontinuierlicher Erweiterung
- Angebotserstellung einschließlich der Projektverfolgung
- Unterstützung bei Marketing-Maßnahmen (Mailings, Presseinformationen, Anzeigenwerbung etc.) und gegebenenfalls auch Durchführung
- Direkte Zusammenarbeit mit Lieferanten bzw. Schwesterfirmen in allen technischen und kommerziellen Fragen
- Messevorbereitung sowie Standdienst auf Messen

### ***Deine Stärken***

- Elektroniker, Elektrotechniker, Industriemechaniker, Elektroingenieur (m/w/d) o.ä. für den Vertriebsaußendienst
- Spaß an Kundenberatung, Konzeptionierung und Vertrieb von Infrarotmesstechnik, Infrarotkameras und Lichtmesstechnik im Industriebereich
- Leidenschaft für technische Herausforderungen und deren Lösungen
- Du besitzt ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sowie verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Aufgrund unserer internationalen Ausrichtung sind Englischkenntnisse wünschenswert.

- Persönlich solltest du durch Engagement, Überzeugungskraft und Teamfähigkeit herausragen.
- Dein Vertriebsgebiet erstreckt sich schwerpunktmäßig auf Deutschland Mitte-Süd und Österreich. Idealerweise bist du im deutschen Teil des Vertriebsgebietes ansässig.
- Reisebereitschaft innerhalb des Einsatzgebietes.

Wir bieten dir eine eigenverantwortliche, herausfordernde und vielseitige Position mit langfristigen Perspektiven in einem wachstumsstarken Unternehmen. Du arbeitest eigenständig in einem hochmotivierten und erfahrenen Team und profitierst von einer offenen und kollegialen Firmenkultur.

**Du möchtest unser Erfolgsteam verstärken?** Dann sende uns deine Bewerbung per E-Mail an Sarah Eschmann, HR Manager, [bewerbung@acalbfi.de](mailto:bewerbung@acalbfi.de)