

Acal BFi ist ein europaweites Technologieunternehmen für elektronische und optische Produkte. Aufgeteilt in verschiedene Geschäftsbereiche entwickelt und vertreibt Acal BFi kundenspezifisch technologische Lösungen. Die Kunden schätzen Acal BFi's Expertise, Kompetenzen und Netzwerke, um für Ihre Produkt-Designs, Prototypen und Produktionsanforderungen die besten Lösungen zu erhalten. Acal BFi unterstützt Kunden über den gesamten Entwicklungsprozess – von der Produktauswahl und der Technologieintegration, bis hin zur Lösung komplexer Entwicklungsaufgaben. Logistisch unterstützt Acal BFi die Serienproduktion.

Du suchst eine spannende Herausforderung bei der du technisches Know-how mit Verkaufstalent vereinen kannst? Dann werde Teil unseres erfolgreichen Unternehmens und gestalte aktiv unseren Vertrieb mit!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Vollzeit für unseren Standort Dietzenbach bei Frankfurt am Main** eine/n engagierte/n:

Field Sales Engineer/ Vertriebsingenieur/in Magnetics (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Du treibst als Teil des Vertriebsteams aktiv den Ausbau unserer Marktanteile in dem Bereich **magnetische Komponenten** voran.
- Dein Vertriebsgebiet umfasst Nord- und Ostdeutschland
- Eingeständige Projektverfolgung bei Bestandskunden und Neukunden
- Finden von neuen Anwendungen und neuen Kunden
- Technische Kundenberatung/-betreuung telefonisch, via E-Mail und vor Ort
- Umsatzverantwortung im betreffenden Gebiet/ Kundensegment
- Auswahl der Schlüsselkunden in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung
- Erstellung von Angeboten in Abstimmung mit internen Abteilungen sowie Lieferanten
- Unterstützung bei Marketingmaßnahmen (Social Media, Mailings, Presseinformationen, Anzeigenwerbung etc)
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung einschließlich Marktabschätzung
- Direkte Zusammenarbeit mit Lieferanten in allen technischen und kommerziellen Fragen
- Pflege des CRM-Systems
- Messevorbereitung sowie Standdienst auf Messen
- Vertretung in anderen Vertriebsgebieten bei Bedarf

Deine Stärken

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Elektrotechnik oder vergleichbare Ausbildung als Techniker/in oder Elektroniker/in sowie einige Jahre Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise aus dem genannten Produktbereich.
- Du bist gegebenenfalls bereit, Dich über ein mehrstufiges Einarbeitungsprogramm in den Produktbereich zu vertiefen.
- Du bringst Leidenschaft für technische Herausforderungen und deren Lösungen mit.
- Du besitzt ausgezeichnete Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, sowie verhandlungssichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Aufgrund unserer internationalen Ausrichtung sind sehr gute Englischkenntnisse unerlässlich.
- Persönlich solltest du durch Engagement, Überzeugungskraft und Teamfähigkeit herausragen.
- Idealerweise bist du ansässig im Großraum Frankfurt a.M. oder im Vertriebsgebiet.
- Mit einer Reisebereitschaft von ca. 20% zeigst du deine Flexibilität im Einsatz.

Unser Angebot

- Es erwartet Dich eine offene und persönliche Unternehmenskultur in einem international ausgerichteten Unternehmen mit kurzen Kommunikationswegen
- Eine interessante und abwechslungsreiche Aufgabe mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Eine intensive Einarbeitung und Unterstützung seitens Deines Teams
- Förderung Deiner individuellen fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung -> persönliche Entwicklungsplanung und AcaLearning Kursangebot
- Neutraler Firmenwagen
- Mobiles Arbeiten
- EGYM Wellpass Firmenfitness mit Arbeitgeberzuschuss
- Job-Rad-Leasing mit Arbeitgeberzuschuss
- 30 Urlaubstage pro Jahr
- Gute Verkehrsanbindung: S-Bahn Haltestelle (S2) direkt vor dem Büro in Dietzenbach
- Betriebliche Altersversorgung mit Arbeitgeberzuschuss
- Arbeitsmedizinische Vorsorgen
- Deutschlandticket mit Arbeitgeberzuschuss
- Bildschirmarbeitsplatzbrille
- Kostenlose Getränke
- Vergünstigtes Speisenangebot
- Kostenlose Parkplätze

Wenn wir dein Interesse geweckt haben und du einen wichtigen Beitrag zu unserem Unternehmenserfolg leisten möchtest, dann bewirb Dich jetzt! Bewerbung bitte senden an **bewerbung@acalbfi.de**. Bei möglichen Fragen kannst Du uns auch dorthin schreiben.

Interne Bewerbungsfrist: 07. Juli 2026